

Norges Varemesse søker en engasjert og erfaren selger til HOLDBAR 2020

Som HOLDBARs selger vil du ha hovedansvaret for å fylle opp messen med å selge stands til både etablerte og nye utstillere. I godt samarbeid med både prosjektleder og markedsressurs i HOLDBAR-teamet.

Litt om stillingen

Ansvarsområder:

- Resultatansvar for standleie og antall utstillere
- Operativt salg til HOLDBAR 2020 - både gjensalg og nysalg
- Relasjonsbygging mot utstillere, arrangører og eksterne partnere

Arbeidsoppgaver:

- Salg av stand til eksisterende og nye kunder. Herunder leie av standplass og profileringsmuligheter.
- Identifisere og utvikle nye segmenter relevante for prosjektet.
- Salgsrapportering i henhold til enhver tid gjeldende rutiner.
- Kontinuerlig oppdatere CRM systemet, og jobbe proaktivt mot dette
- Bidra i andre prosjekter på Norges Varemesse ved behov.

Kompetansekrav og øvrige kvalifikasjoner:

- Utpreget selger som kan dokumentere gode salgsresultater
- Evne til å forstå og løse kundenes behov
- Selvstendig
- Kjennskap til emballeringsbransjen
- Svært god nettverksbygger
- Høy gjennomføringsevne.
- Relevant utdanning og fagkompetanse.
- Sterk kommersiell forståelse og drivkraft.
- Fleksibel og positiv lagspiller.

Engasjement frem til 31. mars 2020, med mulighet for forlengelse.

Om arbeidsgiveren

Norges Varemesse er en internasjonal arena for messer, kongresser, konferanser, banketter, events og konserter. Hovedoppgaven er å fremme norsk næringsliv, organisasjons- og kulturliv. Norges Varemesse eier og drifter i dag landets største og ledende messesenter i Lillestrøm og arenaen Oslo Spektrum. Totalt 106 ansatte.

Frist: Mandag 24. juni 2019

Sektor: Privat



Adresse: Messeveien 8, 2000 Lillestrøm

Bransje:

- Event og arrangementer,
- Industri, produksjon og emballering

Send søknad og CV til prosjektleder Cecilie Svabø på cs@messe.no, innen mandag 24. juni, om dette kan være av interesse.